



# 亚非致富经

主持人：贺亚菲

武汉亚非种业有限公司总经理。成立于2006年的武汉亚非种业有限公司，长期致力于引进国外进口高端的蔬菜种子业务，与日本、荷兰、韩国、中国台湾等地的著名蔬菜公司有着优质的业务合作及深度的技术交流。凭借其在外资企业近10年的工作经历，10年来贺先生带领亚非团队成功推广多种国外引进的杂交蔬菜品种，比如甘蓝、西兰花、白萝卜、大白菜、胡萝卜等。结合多年的国际市场经验和多个基地生产试验，贺先生尤其在甘蓝、西兰花等领域有着自己独特的见解和认识。



## 要成功，必须和成功的人在一起！

芦璐

2016年11月10日韩国仁川，在第22届亚太种子年会的答谢晚宴上，正当结束一整天商务会谈的我，一边欣赏韩国的传统表演，一边狼吞虎咽之际，突然听到主持人说：“So we are pleased to invited the representative of our sponsor, Miss Lu Lu to prize the awards for the winners of golf tournament!”我心里一个激灵，这是在呼唤我吗？于是连忙离开座位，一路小跑着站上了镁光灯照射的舞台。更让我感到荣幸的是，与我一同颁奖的，是本届亚太会的主席王智平先生。看着台下来自世界各国的种业大腕们，我激动得连鞋带散开了都没注意。

待到颁奖环节结束，我刚一落座就遇到一位前来敬酒的伊朗同行。他说自己也是日本泷井种苗株式会社的客户，2013年时与我们在日本有过一面之缘，

今天在台下认出了我，于是过来敬酒以示友好。这位老朋友，将我的思绪带回到2013年……

### “菜鸟”神户初登场

那是初入行的我第一次参加在日本神户举行的亚太种子年会，通俗点说，我还是第一次面对这么多人种不同、肤色不同、语言不同的外国人呢！作为一只“菜鸟”，我进出会场都只敢小心翼翼地跟在贺总的身后。每每遇到行业内的前辈们，贺总都会为我引荐，向对方介绍说：“这是公司外贸部的小芦，以后还请您对她多多指导！”当时我心里十分困惑：虽然公司在业内还十分年轻，但贺总也不至于无论走到哪里，遇到同行都请别人多多指导吧？在我看来，公司拥有十分前沿的营销理念，真的需要这么低调吗？直到那次亚太会结束后，我们受邀参加日本泷井种苗

株式会社的大客户答谢活动，我才见识到，世界顶尖种苗公司该有的姿态。

贺总当时说的话犹然在耳：“亚非种业刚成立时，在行业里只能算是草根阶层或菜鸟级别的公司。然而亚非能取得今日令人瞩目的成绩，与我们站在巨人的肩膀，并且善于学习是分不开的，因为只有站在巨人的肩膀上，借助巨人的高度才能看得更高、更远！”刚刚步入社会不久的我，对这样的解释并不能完全理解，甚至有些将信将疑。

### 亮相北京扬国威，再展澳门起风云

2014年对我来说，是长见识的一年。难得的是，这一年恰逢世界种子大会在“家门口”——首都北京举行。由于机会难得，我们也预定了一个展位，用以展示公司的形象。

有了日本神户的经验作铺垫，再次参会时心里已不再紧张，偶尔还能代表公司与前来展位参观的外国客人聊上几句。犹记得贺总在设计展位画面时，将五星红旗一并印在了门楣上，以此彰显中国企业的荣耀和风采。那是第一次，我打心眼里觉得作为一个中国人，真自豪！

那一年可谓是种业界的“中国年”，除了一年一度的“世界种子大会”在北京召开，当年的“亚太种子年会”也是在中国澳门举行。那是公司成立以来，第一次以“亚太种子年会赞助商”的身份参会，赞助商为获奖者颁奖的环节设在会议第一天的欢迎晚宴上，亚非种业也得以初次亮相于国际颁奖台，为众多世界参会种企所知；第二天的展会上便有许多外国客人路过公司展位时，向我们挥手以示友好。

那时，我便知道：眼界决定境界，即便亚非种业是由我们这样的草根组成的，即便我只是一只“麻雀”，只要我们能够站在巨人肩上，所看到的也一定比别人更高、更远……

### 吾“家”有女初长成

2015年的11月，贺总因公务缠身无暇出席在印度果阿邦举行的亚太种子年会，作为已有3次参会经验的“前辈”，我便自然而然代替他远赴印度面见各国合作伙伴，并代表公司作为赞助商为高尔夫球赛的获奖者们颁奖。

经过一天半的长途飞行，我们终于到

达了目的地——印度果阿邦。此时的我，面对来自世界各地的同行专家们已经完全不怯场了，并能坦然地、落落大方地代表公司向他们问好，他们也会热情地与我握手致意，并让我代他们向贺总致以友好问候。

印度虽是亚洲国家，但其风土人情却毫无东亚的保守痕迹，他们的欢迎晚宴定在海边的户外举行，每个来宾都能感受到他们们的热情、自由和奔放，那夜的我似乎也受到了气氛的感染，欢快地游走于宴会的每个席位，与每个认识的朋友一一问好，虽说语言表达地不够地道、流畅，但能看得出他们对我的真诚都予以了热情的回应。在之后大会的颁奖环节中，我初次登上了那晚耀眼的舞台，自信地对台下的同行们亲切示意，内心也极为真切地感受到了自己来自中国、来自亚非种业的浓浓自豪感，当时我想，公司的领导和同事们若能看到此时的我，应该也会为我感到骄傲吧？

在当年的年终总结会上，贺总让我们每个人畅想一下十年后的亚非与十年后的我，那时我

便向所有同事表态：十年后的亚非种业在国际舞台上，一定已经茁壮成长起来了；而那时的我，也一定能站在亚非种业这个平台上独当一面……

### 收获在仁川，感恩在当下

思绪被拉回到仁川宴会的现场，我想：亚非种业之所以能取得如今的成绩，正是因为我们得到了世界众多合作伙伴们的鼎力支持；而我也一样，如今能站在国际种业的舞台上结识这么多优秀的前辈、专家，并不是因为我有多优秀，而是因为站在了亚非种业提供给我的平台上。为此我要学会感恩，感激公司给予我的每次机遇，而我也定会不负众望，努力提高技能，或许若干年后我还能代表公司站在亚太会的舞台上领奖，想想也并不是不可能啊！

话到最后，适逢中国新年，我想代表亚非种业、代表贺总，感谢十年来支持、帮助、指导过我们的同行、合作伙伴以及各位专家，我相信心怀感恩，才能收获更多的“橄榄枝”，更相信与君同行，我们才能走得更远！

